

『小さな会社☆儲けのルール』

秋の大研修会及び異業種交流会

拝啓 時下ますますご清祥のこととお喜び申し上げます。

秋の大研修会及び異業種交流会を下記のとおり開催いたします。

今回も本田会計ならではの個性豊かな二人の講師をお招きいたしました。難しいお話は一切ございません。気軽に楽しく聞いていただける内容です。ご参加いただければ、多くの経営に役立つ実践的なヒントを得ることが出来、必ず元気になって帰っていただけると確信しております。また、引き続き交流会にもご参加いただき他の業界の良いところを学びながら人脈づくりにも励んでいただければ幸いです。

是非ともこの機会をご利用ください。ご参加心よりお待ちしております。

敬具

記

1. 開催日

平成21年11月21日(土)

2. プログラム

- 13:00～ 受付開始
- 13:15～13:30 開会のご挨拶 本田欣之
- 13:35～14:30 『仕事に役立つ 実践心理学』 小林恒久
- 14:45～16:45 『小さな会社☆儲けのルール』 栢野克己
- 17:15～19:45 異業種交流会

3. 開催場所

研修会：川口総合文化センター『リリア』 11階大会議室

JR川口駅西口正面 <http://www.lilia.or.jp/>

交流会：カインドハウス 川口キャスティ店

リリアより徒歩2分 <http://r.gnavi.co.jp/g292910/>

4. 参加費用

4,000円

*交流会の参加費用は、別途4,000円です。

5. 参加条件

小さな会社の経営者

*税理士を含むすべての士業の方はご遠慮下さい。

主催

本田税理士事務所

埼玉県蕨市中央1-8-7A・LIFE2階

TEL 048-431-2771

FAX 048-431-2786

www.zeirishi-honda.jp

ご返信先 本田税理士事務所 行

⇒ 048-431-2786

お申込期限：11月16日（月）

会社名 _____
お名前 _____ 役職 _____ お名前 _____ 役職 _____

秋の大研修会に

参加

します！

異業種交流会に _____ 名で参加します！

- * 交流会にご参加される方は、下記にもご記入お願いいたします。
- * 後ほど交流会にご参加いただいた方には、参加者名簿を作成してお配りいたします。
- * 当日は、名刺をたくさんお持ちください。

住 所 _____
電 話 番 号 _____
ファックス番号 _____
電子メールアドレス _____ @ _____
ホームページアドレス www. _____
事 業 内 容 _____
備 考 _____

- * 出入り自由です。ご都合のよろしい時間にお越しく下さい。
- * どんなことでもけっこうです。お気軽にお問い合わせください！
- * お申込後下記口座にご入金下さい（手数料はお客様負担でお願いいたします）。
ご入金確認後、受講票をお送りいたします。
城北信用金庫 蕨支店
本田欣之税理士事務所 本田欣之（ホンダヨシユキ）
No.5117886

必要事項をご記入の上メールでもお申し込みいただけます。⇒ lta-honda@nifty.com

第2部講師：日本メンタルヘルス協会公認心理カウンセラー 小林恒久（こばやしつねひさ）

1972年 埼玉県 生まれ 37歳

大学卒業後、大学院にて税理士を目指し、税法を学びながら、
同時期、資格の専門学校にて、簿記論、財務諸表論を学ぶ。

大学院修了後、都内のコンサルタント会社に就職し、経理業務を担当する。

その後、都内の税理士事務所に転職し、税理士補助業務を担当した後、

上場企業に転職。本社 経営企画本部 監査室 に在籍し、

全国各地の営業所や店舗の内部監査業務に携わる。

上場企業退職後は、講演会や研修、イベントを企画、開催する会社にて、

数多くの講演会、研修、イベントを、責任者として担当。

著書の販売累計が320万部を超える

ベストセラー作家の本田健さんをはじめ、

望月俊孝さんや佐藤富雄先生など、

著名な方をゲストとして招き、講演会を成功させる。

2007年4月より2009年9月まで、毎月1回、計30回にわたり、

在籍していた会社独自のコンテンツを指導する「インストラクター養成研修」を開催。

研修トレーナーを担当し、10人の公認資格者を輩出。

そして、自身が学んだ「マーケティング」「コピーライティング」「ブランディング」

「販売心理学」「行動心理学」をもとに、セミナーも担当。

自身が企画したイベントや教材を、在籍していた会社の

HPやメルマガを通じて告知・集客し、開催・販売した経験や

その他、実践事例を数多く取り入れたセミナーは、わかりやすいと受講生に好評。

2009年10月より独立。

今後は、個人向けには、「セッション」や「セミナー」、

法人向けには、「コンサルティング」や「研修講師」など、

幅広く、活動していく予定。

テーマ：『仕事に役立つ 実践心理学』

HPやチラシの反応率が上がり、

お客様に喜ばれるコツがわかります！

「HPやチラシの反応がいまいち・・・」

という方におすすめです。

その他にも、

有楽町駅前 某電気店 No.1 販売員

銀座 某高級クラブ ママさん から学ぶ、

売上No.1になる秘訣とは？

ベストセラー作家や人気セミナー講師が

多くの人たちから、支持される理由とは？

「シャンパンタワーの法則」とは？

第3部講師：(株) インタークロス/九州ベンチャー大学 代表・栢野克己(かやのかつみ)

日本一過激な零細企業コンサル・講演家。著書「弱者の戦略」「小さな会社★儲けのルール」「逆転バカ社長」はくアマゾン・中小企業経営>でベストセラー5位以内を7年間継続中。全国の商工会議所やアジアでの講演や相談会は年間約100回。昭和33年生まれ。福岡市出身。小倉西高校(裏口入学)→立命館大学(少林寺拳法関西大会2年連続優勝)→ヤマハ発動機(東京で営業)→リクルート(東京で広告の新規開拓営業)→IBMリース(大阪・営業と審査)→チラシ宅配会社→無料職業相談業で脱サラ(半年で廃業)→船井総研の出版社ビジネス社で取材業→実家が他人の連帯保証1億円で福岡へUターン→広告業のアド通信社で営業マン→実家売却・母が自殺・借金返済のため1995年2度目の独立。起業・零細中小企業専門に人生と経営の成功事例を収集研究。日本最大級の中小・起業系勉強会「九州ベンチャー大学」や「経営人生計画セミナー」他を1992年～毎月毎週1000回主宰し、約1万人の人生相談&約1000社の社長人生・経営を取材・研究。過去には就職・転職・独立の失敗&うつ病9回&新興宗教巡り8回&独立起業後の極貧も経験。「人生に無駄はない!」「人生は逆転できる!」をモットーに、多くの中小企業や起業家を応援している。2007年には家族で「世界一周1年間」を実現。趣味は・起業・経営・人生の雑談相手。トイレ掃除・朝4:55起床・5:55出社。



★ベストセラー15万部「小さな会社★儲けのルール」&「逆転バカ社長」は中国・韓国・タイでも出版

★起業・経営・人生勉強会「九州ベンチャー大学」「やる気会」「早朝勉強会」を92年～16年約1000回主催

☆ブログ日記「人生は逆転できる!」もジャンル日本一! ☆全国・アジアの商工会議所等で年間100回講演

テーマ：小さな会社★儲けのルール/実戦事例編

竹田ランチェスターの基本原則にそって、数多くの事例を交え、8大戦略のお話を中小零細企業向けにします。

テーマ例1：金をかけずに集客2倍～19倍の実例50連発

テーマ例2：弱社必勝の集客・増収戦略

テーマ例2：ランチェスター竹田+ゲリラ栢野の戦術成功事例

経営で一番難しい仕事の一つは「どうやって新規顧客や見込み客を探し、リピーター・固定客にするか」でしょう。この分野だと通常は“営業力だ”という気合いか、“マーケティング”というわけのわからない理論ばかりのセミナーが多いようです。私の場合は単純明快。既存の販促や顧客戦略を少し改良するだけで売上が30%～200%伸ばせる手法です。中小企業・商店にとって、今一番大事なのは新規客の獲得と売上増大。即、効果が出て、わかりやすい事例中心のセミナーです。竹田ランチェスター+ブルースリー・バカ栢野の飛び後ろ蹴りの最強アナログノウハウ満載のお話をします!