



本田税理士事務所
HONDA LICENSED TAX ACCOUNTANT OFFICE

お客様とのコミュニケーションレター

キャッチボール

2009

10

NO.003

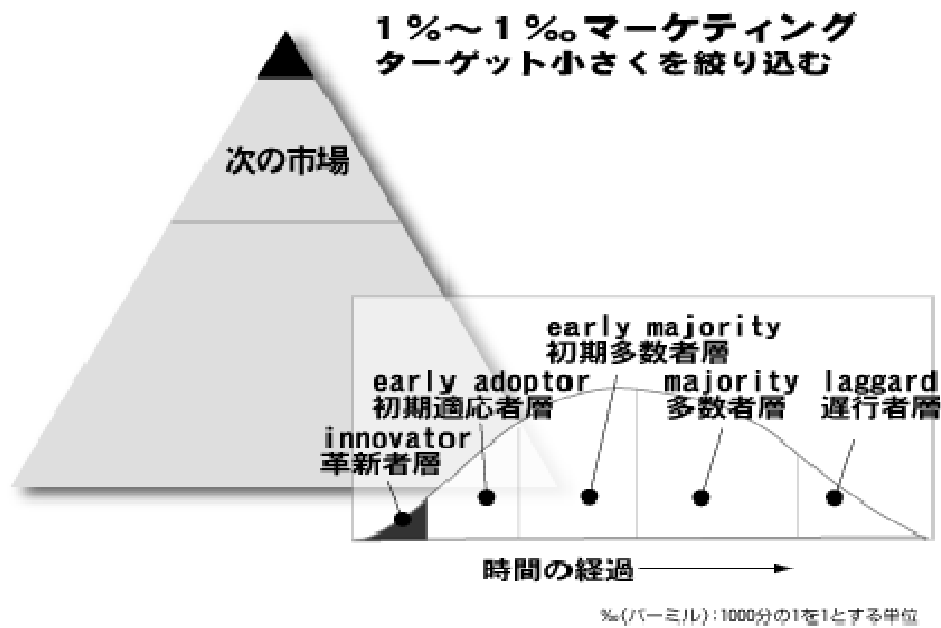
■マーケティング基礎講座 ～増販増客メソッド 『1%マーケティング(スキミングの法則)』

ベンチャーなどの起業直後の経営者から、よく出る台詞は、「市場は大きい。だから可能性が高い…」という。飲食店は全国に150万店を超え、美容室は20万店。旅館業や歯科医院も6万を超えるのだ。大市場を夢想し、足元を固めず時間だけ過ぎるのが起業の大半の現実であり、企業の新事業進出だ。市場を狙う場合、橋頭堡は小さいほうがいい。

飲食店の150万店など、業容、業態を考えればムリというものだ。1%の1万5千でも膨大すぎる。まず小さく起ち上げ、信頼を勝ち得て市場を拡大するのがもっとも望ましい。1%どころか1パーミル(千分の1)でも充分だ。こうした絞り込んだスキミング(上澄み)層をターゲットとして戦略的に展開する。

少し古いがロジャースは、時間の経過と共に徐々に消費者が動く様を、革新者から始まる分類にしている。

ベンチャーも新事業も、1パーミルの上澄み層(共感層)だけの支持を集め、そこに徹底的に少ない経営資源を投下するのが、市場を急速に実現できる手段だ。



■スタッフコーナー 今月の担当:本田昭

私の趣味はへら鮎釣りです。どんなに仕事が忙しくても、毎週日曜日には夜明け前に必ず出かけます。すでに先着の仲間が指定席を確保してくれております。大変助かります!感謝しながらも自分にはとても出来ないことです。

釣り場は、びん沼川といって関東随一の釣り場と言われているところです。旧荒川の河川で、道路が駐車禁止区域に指定されてないために、1日2000人以上の釣り人で賑わっております。

水面からの反射する陽射しを浴びながら、日没まで10時間位釣り糸をたれておりますので日焼けで顔は真っ黒です。これだけは、誰にも負けないのではないかと考えております。

天候により?!釣れるときと釣れないときとまちまちですが、また自然と翌週この場所に立っております。前日までのストレスをここで解消し、明日からの仕事のエネルギーをここで頂いて帰ります。

へら鮎釣りの好きな方、びん沼川でお会い出来るかも知れませんね・・・。

■社長必読！お勧め記事 『松下幸之助氏の不況時の教え その2』記事提供：株式会社上坂経営センター

松下幸之助氏の不況時の教え②番、⑤番、⑥番、⑦番の松下氏の説明を加えておきましょう。

②原点に返って、志を堅持する

ともすれば、厳しさに流されて判断を誤りやすい不況こそ、改めて原点に返り、基本の方針に照らして進むべき道を見定めよう。そこから新しい判断も生まれ、断固とした不況克服の勇氣と力がわいてくる

⑤旧来の習慣、慣行、常識を破る

非常時ともいえる不況期は、過去の経験則だけでものを考え行動してもうまくいかない。これまでの当然のこととしてきた習慣や商売の仕方を、徹底的に見直したい。

⑥時には、一服して待つ

焦ってはならない。無理や無茶をすれば、深みにはまるばかりである。無理せず、力を養おうと考えて、ちょっと一服しよう。そう腹を据えれば、痛手も少なくなる。終わらない不況はないのである。

⑦人材育成に力を注ぐ

「苦労は貰ってでもせよ。」というが、不況とはその貴重な苦労が買わずとも目の前にあるときである。不況のときにはできない人材育成の絶好の機会としたい。ということです。

②の原点に返って基本の方針に照らして進むべき道を考えようというところ。これは企業ならば、「経営理念」ですね。それこそが、この不況時には最重要なことになります。つまり、経営理念がない、もしくは浸透していない企業は、この不況期こそ、それを徹底すべき時です。(了)

■お知らせ 詳細はお問合わせ下さい！

◎11月21日(土)にリリア(川口総合文化センター)11階大会議室で弊所お客様向けの秋の大研修会(セミナー)を開催いたします。13:15~16:45までみっちり3時間半、3人の講師による大研修会です。と言いましても難しく考えないで下さい。目的は、実践的な経営のヒントを何かつかんでいただき、元気になって帰っていただくことです。是非、ご期待下さい！

■編集後記

秋です。秋と言えば・・・食欲の秋、読書の秋、スポーツの秋と色々ありますが何を真っ先に思い浮かべますか?!実は私、今年から税理士会西川口支部の福祉共済部長という役をやらされています。簡単に言えば宴会部長みたいなものでしょうか?!秋は支部対抗の野球大会に歩け歩け大会と2つのイベントがありましてそれらを取り仕切らなくてははいけません。ということで、私はスポーツの秋です。

さて、私は10月生まれですが、秋は何をするにもちょうど良い季節であるような気がします。旬の美味しい食材もたくさんありますし、秋の夜長に読書もまたお奨めです。本を読むこと、やはり経営者は常に勉強熱心でなくてははいけません。日頃は忙しさに追われた毎日同じように機械的に仕事をこなす・・・これは本当にまずい傾向です。多くの経営者は新しいことにチャレンジするどころかそれを考える暇さえありません。気が付くと時代に取り残され業績は下がる一方なんてことも・・・。勉強の秋と言うことで、秋にはこれから毎年お客様向けの大研修会を開催いたします。昨年は45歳までの若手社長を対象としたセミナーと交流会を開催しました。会場いっぱい25名のやる気に満ちた若社長が参加し、大変ご好評をいただきました。今年はすべてのお客様が対象です。会場でお会い出来るのを楽しみにしております!



本田税理士事務所
HONDA LICENSED TAX ACCOUNTANT OFFICE

☆お客様からのご意見、ご感想、ご質問、ご相談、ご要望、クレーム等、何でもけっこうですので、下記までお寄せ下さい。お待ちしております!

〒335-0004 埼玉県蕨市中央1-8-7 A-LIFE2F

TEL: 048-431-2771 FAX: 048-431-2786

URL: www.zeirishi-honda.jp メール: info@zeirishi-honda.jp

営業: 9:00~17:15 第1第3土曜日・日曜祝祭日休み